



## Unsere Beratungsangebote

Becker Unternehmensberatung bietet neben der klassischen individuellen Beratung drei Beratungspakete für die Mittelstandsentwicklung an. Wir strukturieren unsere Beratungspakete nach Unternehmensgröße. Durch die unterschiedlichen Anforderungen und Zeitaufwände für die einzelnen Unternehmensbereiche, ist eine solche Vorgehensweise zielführend und im Sinne unserer Kunden.

Alle Beratungspakete haben eins gemein: Wir untersuchen ausgewählte Bereiche und prüfen, wie Sie Ihren Unternehmenserfolg in den kommenden Jahren sichern und entwickeln können.

Die Beratungspakete unterscheiden sich hinsichtlich Untersuchungsbreite und -tiefe, dem von uns aufgewendeten Zeitraum und folgerichtig den dafür entstehenden Kosten. Dadurch erhalten unsere Kunden von vornherein eine transparente, verlässliche und von unseren Kunden einzuschätzende Beratungstätigkeit.

Jeder Beratungsauftrag beinhaltet einen Abschlussbericht, in dem unsere Erkenntnisse, Schlussfolgerungen und Empfehlungen für das weitere Vorgehen aufgeführt sind. Unsere Arbeit vor Ort findet in einem zusammenhängenden Zeitraum statt. Die Qualität der für das Beraterteam bereitgestellten Daten hat erheblichen Einfluss auf die Qualität des Ergebnisses.

## Beratungspaket für *Unternehmen mit weniger als 20 Mio. Euro Umsatz*

- Wolfgang Becker erarbeitet in 10 Tagen Ihren Entwicklungsstand mit Potenzialangaben und Verbesserungsansätzen für die Ertragssicherung und zukünftige Unternehmenserfolge.
- Die Analysen und Erhebungen umfassen ausgewählte Bereiche:
  - Unternehmensstrategie
  - Unternehmenssteuerung
  - Unternehmensstrukturen
  - Kostenstruktur
  - Positionierung
  - Marketing und Vertrieb
  - Sortiment
  - Personal
  - Fertigung (sofern vorhanden)



- Inhalte des Abschlussberichts:
  - Status der Wettbewerbsfähigkeit
  - Mögliche Potenziale und Risiken
  - Erkenntnisse zu
    - Unternehmensstrukturen
    - Positionierung
    - Vertriebseffizienz und Strukturen
    - Sortiment
    - Kostenstrukturen
    - Prozessen
  - Lösungsansätze und Empfehlungen zur Verbesserung des Unternehmenserfolgs

#### Beratungspaket *Basis für Unternehmen mit mehr als 20 Mio. Euro Umsatz*

- Das Beraterteam erarbeitet in 8 Tagen Ihren Entwicklungsstand mit Potenzialangaben und Verbesserungsansätzen für die Sicherung des Ertrags und zukünftigen Unternehmenserfolgs.
- Die Analysen und Erhebungen umfassen ausgewählte Bereiche:
  - Unternehmensstrategie
  - Unternehmenssteuerung
  - Unternehmensstrukturen
  - Kostenstruktur
  - Positionierung
  - Marketing und Vertrieb
  - Sortiment
  - Personal
  - Fertigung (sofern vorhanden)
- Inhalte des Abschlussberichts:
  - Status der Wettbewerbsfähigkeit
  - Mögliche Potenziale und Risiken
  - Erkenntnisse zu
    - Positionierung
    - Sortiment
    - Vertriebseffizienz und Strukturen
    - Kostenstrukturen
    - Prozessen
  - Lösungsansätze und Empfehlungen zur Verbesserung des Unternehmenserfolgs



### Beratungspaket *Basis-plus für Unternehmen mit mehr als 20 Mio. Euro Umsatz*

- Das Beraterteam erarbeitet in 12 Tagen Ihren Entwicklungsstand mit Potenzialangaben und Verbesserungsansätzen für die Sicherung des Ertrags und des zukünftigen Unternehmenserfolgs.
- Das Beratungspaket *Basis-plus* umfasst alle Analysen und Erhebungen des Beratungspakets *Basis*, sowie weitere Analysen, die sich hinsichtlich Tiefe und Umfang davon unterscheiden. Sie umfassen die ausgewählten Bereiche:
  - Unternehmensstrategie
  - Unternehmenssteuerung und -kontrolle
  - Unternehmensstrukturen
  - Kosten und Einkauf
  - Positionierung
  - Marketing und Vertrieb, sowie deren Effizienz
  - Sortiment
  - Personal
  - Fertigung (sofern vorhanden)
- Inhalte des Abschlussberichts:
  - Status der Wettbewerbsfähigkeit
  - mögliche Potenziale und Risiken
  - Erkenntnisse zu
    - Positionierung
    - Sortiment
    - Marktbearbeitung
    - Vertriebseffizienz und Strukturen
    - Kostenstrukturen
    - Prozessen
  - Lösungsansätze und Empfehlungen zur Verbesserung des Unternehmenserfolgs

Die Ergebnisse aller **Beratungspakete** dienen als Grundlage für zukünftige Weichenstellungen, Optimierungen und wirtschaftliche Verbesserungen. Sie sind für die Unternehmenssicherung und -entwicklung richtungsweisend.

#### Vorbereitung

Für alle Beratungsangebote ist es erforderlich, dass die notwendigen qualifizierten Daten durch Sie zur Verfügung gestellt werden und wir mit einer ausgesuchten Anzahl von Führungskräften und Mitarbeitern persönliche Gespräche führen können.



Eine entsprechende Vorlage der bereitzustellenden Daten erhalten Sie von uns. Eine Vertraulichkeitserklärung für alle Unternehmensdaten, Unternehmensinformationen und -erkenntnisse unterzeichnen wir vorab.

#### Transparenz in der Vorgehensweise

Wir sichern Ihnen umfassende Transparenz für die Dauer unserer Beratung zu. Sie sind über unsere Zwischenergebnisse und nächsten Schritte während der Analysephase stets informiert. Die Ergebnisbesprechung und die weitere Planung finden zeitnah nach Fertigstellung des Abschlussberichts statt.

#### Der Wert der Beratungspakete

Das Beratungspaket für *Unternehmen mit weniger als 20 Mio. Euro Umsatz* hat einen Gesamtwert von 16.000 € (zzgl. MwSt.) bei 10 Beratertagen.

Beratungspakete für *Unternehmen mit einem Umsatz über 20 Mio. Euro*:

Das Beratungspaket *Basis* beinhaltet 8 Beratertage mit je zwei Beratern (entspricht 16 Beratertage) und hat einen Gesamtwert von 26.000 € (zzgl. MwSt.). Das Beratungspaket *Basis-plus* beinhaltet 12 Beratertage mit je zwei Beratern (entspricht 24 Beratertage) und hat einen Gesamtwert von 38.000 € (zzgl. MwSt.).

#### Zusätzliche Kosten

Die Reise-/Übernachungskosten werden gegen Nachweis, bzw. km-Satz von 0,50 € abgerechnet. An- und Abreisezeiten über 3 h berechnen wir pauschal mit 300 € pro Berater, geringere An-/Abreisezeiten berechnen wir Ihnen nicht. Zusätzliche Kosten entstehen nur nach Kundenabsprache und Beauftragung.

Bei Auftragserteilung werden 50 % der Rechnungssumme fällig, der Rest nach Abschluss des Auftrags und Ergebnisbesprechung. Wir erbringen unsere Beratungsleistungen im Rahmen eines Dienstleistungsangebots.

#### Umsetzung der Erkenntnisse und nächste Schritte

Der Auftrag endet mit der Ergebnisbesprechung des Abschlussberichts. Eine Unterstützung bei der weiteren Umsetzung unserer Beratungsergebnisse aus den Beratungspaketen *Basis* und *Basis-plus* ist nicht Bestandteil des Leistungsumfangs. Selbstverständlich bieten wir Ihnen unsere Unterstützung individuell an.

Gummersbach, 27. November 2015